



EDUARDO ELOY FERNANDEZ

Soy una persona que se esfuerza en todo momento por garantizar la satisfacción del cliente. Cuento con amplia experiencia profesional y un sólido conocimiento del sector. Tengo facilidad para trabajar tanto en equipo como de forma independiente, según las necesidades. Busco la oportunidad de demostrar mi valía en una empresa de futuro. Tengo amplia experiencia en la Industria Oil&Gas tanto en convencional como en el NOC

CONTACTO

TELÉFONO:
+5492994836660

Linkedin:
<https://www.linkedin.com/in/eduardo-eloy-fernandez-847211aa/>

CORREO ELECTRÓNICO:
eduardoeloyfernandez@yahoo.com.ar

DATOS PERSONALES

DNI: 21385922

DIRECCION: TIRA 8 CASA 99 B° 12 DE SEPTIEMBRE, CIPOLLETTI (R.N.)

FECHA DE NACIMIENTO: 05/05/1970

ESTADO CIVIL: CASADO

EDUCACIÓN

Escuela Industrial N°4

Mar 83 – Dic 88
Técnico electromecánico

Universidad Empresarial Siglo 21

Mar 17 – Jun23
Abogado

Universidad Blas Pascal

Ago 24 May 25
Diplomatura en Derecho de Familias

EXPERIENCIA LABORAL

SADE ICSA Electro instrumentista

Jul 95 – Dic 97

- Mantenimiento programado y preventivo de instalaciones y equipos.
- Familiaridad con normativas sobre prevención de riesgos en el ámbito de las instalaciones eléctricas
- Ejecución de pruebas en componentes eléctricos para garantizar una instalación segura y eficiente.
- Puesta en marcha de los equipos programando los sistemas de control autómatas y la configuración SCADA.
- Ejecución de pruebas de funcionamiento y calibración de equipos e instrumentos.

Baker Hughes Servicio de campo ALS

Dic 97 – Jun 17

- Instalación y monitoreo de equipos electrosumergibles
- Resolución de problemas y atención a incidencias.
- Colaboración con los diferentes departamentos de la empresa.
- Gestión de documentación y archivos.
- Coordinador de servicios area El Trapial
- Elaboración de informes y reportes
- Trabajos en operaciones de Pulling y WO
-

Baker Hughes Representante técnico tratamientos químicos

Jun 17 – Abr 25

- Análisis químicos y físicos de rutina de muestras según los métodos establecidos.

- Creación y mantenimiento del registro de las actividades de laboratorio.
- Resolución de problemas y atención a incidencias.
- Participación en la comercialización de nuevos productos.
- Orientación a lograr el cumplimiento de las cuotas de venta y las metas mensuales establecidas.
- Seguimiento posventa de los clientes, garantizando su satisfacción y fidelización.
- Manejo de SAP y Salesforce
- Control de la calidad, competitividad y márgenes esperados por la empresa.

Estudio jurídico Sosa/Anzaldo

Jul 24 - Actualidad

- Mediaciones
- Derecho Laboral
- Familia

APTITUDES

- Excelentes habilidades de comunicación
- Dinamismo y adaptabilidad
- Resolución eficaz de problemas
- Gestión de equipos
- Resolución de problemas operativos
- Liderazgo
- Toma efectiva de decisiones
- Comunicación asertiva